

Die Poksundo GmbH, ein innovatives Unternehmen im Bereich der Softwareentwicklung, sucht nach einem engagierten und erfahrenen **Account Manager**, der von seinem Homeoffice aus arbeitet. Diese Position bietet die Möglichkeit, Kundenbeziehungen zu pflegen, das Unternehmenswachstum voranzutreiben und in einem dynamischen Umfeld tätig zu sein.

Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation und Beratung
- Identifizierung und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Verhandlung von Verträgen und Angeboten
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit

Anforderungen:

- Erfahrung im Account Management, Vertrieb oder einer vergleichbaren Position
- Erfahrung im Bereich der Zeiterfassung, Zutrittskontrolle oder ERP-Lösungen (SAP und Workday) von Vorteil
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu verstehen und passende Lösungen anzubieten
- Eigenständige Arbeitsweise und Organisationstalent
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Was wir bieten:

- Die Möglichkeit, remote im Homeoffice zu arbeiten
- Ein dynamisches und motiviertes Team sowie eine offene Unternehmenskultur
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten und Unterstützung bei der persönlichen Weiterbildung
- Attraktive Vergütung und Zusatzleistungen

Wenn Sie ein überzeugender Kommunikator sind, Beziehungen aufbauen können und sich in einem anspruchsvollen Umfeld wohl fühlen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf und ein Anschreiben an

Poksundo GmbH, Kanzleigasse 18, D-78050 Villingen-Schwenningen
Thomas Herling – Managing Partner (info@poksundo.com)

Poksundo GmbH ist bestrebt, Vielfalt zu fördern und Chancengleichheit zu gewährleisten. Alle qualifizierten Bewerberinnen und Bewerber werden unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Religion, sexueller Orientierung, Alter oder Behinderung in Betracht gezogen.

Poksundo GmbH, an innovative software development company, is looking for a dedicated and experienced **Account Manager** to work from their home office. This position offers the opportunity to cultivate customer relationships, drive company growth, and work in a dynamic environment.

Responsibilities:

- Managing and growing existing client relationships through regular communication and consultation
- Identifying and acquiring new business opportunities
- Negotiating contracts and offers.
- Analysing customer needs and developing customized solutions
- - Ensuring customer satisfaction

Requirements:

- Experience in account management, sales, or a comparable position.
- Experience in the field of time recording, access control, or ERP solutions (SAP and Workday) is an advantage.
- Excellent communication and negotiation skills.
- Ability to understand customer needs and offer suitable solutions.
- Independent working style and organizational skills.
- Fluency in German and English

What we offer:

- The opportunity to work remotely from home.
- A dynamic and motivated team and an open corporate culture.
- Further development opportunities and support for personal development.
- Attractive remuneration and additional benefits.

If you are a persuasive communicator, can build relationships, and feel comfortable in a challenging environment, we look forward to receiving your application. Please send your CV and a cover letter to

Poksundo GmbH, Kanzleigasse 18, D-78050 Villingen-Schwenningen

Thomas Herling - Managing Partner (info@poksundo.com)

Poksundo GmbH is committed to promoting diversity and ensuring equal opportunities. All qualified applicants will be considered regardless of gender, origin, religion, sexual orientation, age, or disability.